



NP掛け払い まるわかりBOOK

もう、決済は、 まかせる時代です。

顧客開拓。事業成長。新規事業立ち上げ。業務効率化。働き方改革。
いま、会社の課題は山積みです。

こうした課題を前進させるためのカギが、「決済」にあるかもしれない。
そう聞いたら、驚かれるでしょうか。

この「NP掛け払い まるわかりBOOK」を読めば、その理由が、きっとおわかりになるはずです。
そして、決済をまかせる、という判断が、自社の生産性を向上し、
事業成長を実現させていくための、効果的な戦略であると思えてくるはずです。

ぜひご一読いただき、貴社に「NP掛け払い」を導入したら、
どんな変化が起きるか、想像してみてください。

CONTENTS

- 02 NP掛け払いとは
- 03 ビジネスにひそむ決済の課題
- 04 決済が引き起こす企業の悩み
- 05 決済からの解放
- 06 多様な導入効果
- 07 NP掛け払いの特徴
- 10 もうひとつの特徴
- 12 選ばれる理由
- 13 導入実績
- 14 活用シーン
- 15 使い方
- 19 料金/利用条件
- 20 よくあるご質問
- 22 サービス開始までの流れ
- 23 運営会社
- 24 お問い合わせ先

NP掛け払いとは

企業間取引における「決済」の、
決済業務とリスクを引き受けるサービスです。

企業間における請求をすべて代行し、幅広い顧客を取り込めます。それが、NP掛け払いができること。



ビジネスにひそむ決済の課題

軽視されがちな「決済業務」が事業成長の足枷に。



ビジネスには、さまざまなプロセスがあります。そんななかで、事業を推進したり、拡大するコア業務に比べて、バックオフィス業務の「決済」はどうしても軽視されがちです。決済は通常、多くの業務をこなす必要があります。トラブルが発生すると業務はさらに複雑かつ膨大に。実は、決済がもつストレスや摩擦、ジレンマが、事業成長や業務改革にとって、知らず知らず大きなブレーキとなっています。



決済が引き起こす企業の悩み

こんなこと起きていませんか？

複雑な「決済」に多くのリソースが割かれることで
事業成長の足かせになっています。



社員みんなで
決済業務を
負担している。



営業が
決済業務に
時間を
取られている。



経営層まで
決済業務に
関わっている。



バックオフィスが
取引件数の増加に
対応しきれて
いない。



財務部門が
リスクに過敏になり
与信が通らない。

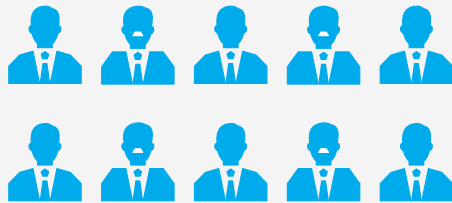


決済業務の
負担が重く
新しいプロジェクトが
進まない。

これまで外部化できなかった「**決済**」の業務とリスクを
すべてまかせることで、事業成長につながります。

想像してみてください、「**決済のない会社**」。

BEFORE



営業担当、経理担当、マーケティング担当、リーダー層、経営層まで、決済の業務とリスクをみんなで抱えて支えている



AFTER



すべて外部化できたとしたら、

- 社員が間接業務から解放され、コア業務に集中できる
- リスクから解放され、顧客拡大できる

決済をすべてなくすことで、事業は成長する。

NP掛け払い

非生産的な業務がなくなる

リスクがなくなる



生産性の向上・働き方改革

社員が、非生産的な間接業務から解放され、コア業務に集中できる。



営業活性化

決済業務にかかっていた時間がなくなり、営業活動に注力できる。



販売チャネルの拡大

リスクを恐れず、あらゆるタイプの法人を顧客化できるようになる。



円滑なスタートアップ

少数精鋭で、コア業務に集中し、効率的な事業拡大を実現できる。



直販型事業の立ち上げ

決済ノウハウや体制がなくても、直販型の新規事業をスピーディーに立ち上げられる。



顧客満足度の向上

後払いでスピーディーに取引したい、お客様のニーズに応えられる。

NP掛け払いの特徴。 業務とリスクの両方を 引き受けます。

1 決済業務をまるごと代行



与信



請求書発行



代金回収



入金管理



督促

2 リスク100%保証



支払い遅延・未払い 貸し倒れ

決済業務を まるごと代行

決済業務にかかる時間が、全社で月にたった数十分に。
だから、社員がコア業務に集中できます。

柔軟な対応力により、決済プロセスをすべて巻き取ります。

与信からリスク保証まで、決済にまつわるすべてのプロセスをカバー。売り手企業の要望やフローに合わせて、融通をきかせて対応できます。

さまざまな代行/アウトソーシングサービス、管理サービスが存在していますが、決済業務をまるごと代行できるのは、NP掛け払いならではの特徴です。

他社サービスとのカバー範囲の比較

		与信	請求書発行	代金回収	入金管理	督促	未回収リスク保証
NP掛け払い		●	●	●	●	●	●
		← 掛け売りに必要なことをすべてカバー →					
他社サービス	請求書代行サービス	×	○	×	×	×	×
	消込・債権管理サービス	×	×	×	○	×	×
	債権保証サービス ファクタリング	×	×	×	×	×	○
	集金・回収代行サービス	×	○	○	○	×	×

しかも、すべての決済プロセスを、
きめ細かなクオリティで対応します。



与信

- NP独自の与信管理のしくみにより、
初取引の相手や個人事業主、中小企業などにも与信が可能。
- 与信通過率実績98%。あらゆる法人に、幅広く信用を与えます。
- 与信は最速5分で完了。お客様をお待たせしません。



入金管理

入金管理のすべてをNP掛け払いが引き受けます。
入金の確認、消込、入金間違いへの対応…
そうした手間は一切なくなります。人的ミスもなくなります。



請求書発行

NP掛け払いから買い手企業様に請求書を発行します。
売り手企業様の会社名やロゴを請求書に記載できるので安心。
請求書再発行にも対応します。



代金回収・督促

精神的にも負担が大きい代金回収、督促も、
すべてNP掛け払いが引き受けます。
毎月決まったタイミングに
NP掛け払いが全額をお支払いします。代金は100%保証。
キャッシュフローも安定化します。



問い合わせ
対応

電話及びメールによる専用サポートデスクが、
買い手企業様からの問い合わせに対応します。
※商品、発送に関するお問い合わせは、売り手企業様の対応となります。

The image shows two documents: a '請求書' (Invoice) and a '入金管理' (Cash Management) slip. The invoice is for a purchase of 280,800 yen, with a due date of 2024/09/10. The payment slip shows the payment amount of 280,800 yen, with a payment date of 2024/09/10. The documents are for a company named '株式会社NP決済' (NP Settlement Co., Ltd.).

リスク100%保証

ギリギリまでリスクを引き受けます。
だからもっと顧客・取引を拡大できます。



支払い遅延・未払い・貸し倒れでも、
代金は100%保証します。

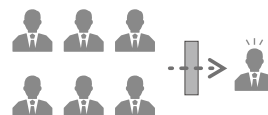
掛け売りの代金は、NP掛け払いがすべて立て替え払いします。
支払い遅延から倒産まで、あらゆるケースで100%代金を保証します。
万一の貸し倒れの場合にも、売り手企業様の手続きは、一切不要です。

特許
取得済み

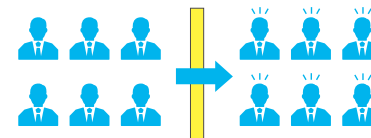
独自の与信管理システムにより、
リスクをギリギリまで引き受けます。

NP掛け払いは、豊富な取引量をもとに、最小限の情報だけで瞬時に多角的なリスク分析を行える与信管理システムを構築。与信できる顧客を大幅に増やし、より多くの顧客と安心かつスムーズな取引開始を可能にします。

一般のサービス



NP掛け払い



与信通過率実績
98%

お客様にとっても 便利でうれしい

買い手のお客様は、手続きなしですぐ取引できます。
顧客満足度をアップできます。



事前手続き不要

買い手は、事前登録や書類提出、捺印などの手間は一切、必要ありません。NP掛け払いは、売り手企業様からいただく最小限の情報だけで、即座に与信することが可能です。買い手は手間やストレスなく、スムーズに掛け払いでの購入ができます。



多様な支払い方法

口座振り込み、口座引き落としに加え、コンビニ払いにも対応。幅広い支払い方法に対応することで、顧客満足度を向上できます。



個人事業主もOK・最速5分で与信

個人事業主も含めて、ほぼすべての法人に与信が可能。与信スピードは最速5分で、即時にサービスの利用を開始できます。



明細発行にも対応

領収書や明細書の発行が求められる場合も対応できます。

選ばれる理由

他のサービスの上を行くクオリティ。だからNP掛け払いは選ばれています。

既存の代行・保証サービスと 比べた違い	▶ まかせられる範囲	●一部ではなく、 すべてを外部化・自動化 できる。
他社決済サービスと 比べた違い	▶ 使いやすさ	●個人事業主にも与信可能。 与信通過率実績98% 。 ● 手続き不要 だから既存顧客もスムーズに移行。 ●BtoBであれば あらゆる販売形態に対応 。 ●請求書に売り手の 社名やロゴを記載可能 。 ●請求書の 再発行や書類対応 も可能。 ● あらゆる債権に柔軟に対応 可能。 ●あらゆるケースで リスクを保証 。 ● コールセンター が問い合わせに対応。
	▶ 買い手様にとっての便利さ	●書類提出、捺印などの 事前手続きが不要 。 ● 最速5分で与信 。即時に利用を開始可能。 ●コンビニ払い、銀行振込など 多様な支払い手段に対応 。

導入実績

導入企業数
1,100社 突破

累計利用社数
200万社 突破

取扱高前年比
170%



さまざまな活用シーンで利用が拡大



卸売り・業務用販売

活用シーン ▶ P15



法人・オフィス営業

活用シーン ▶ P16



スタートアップ・ベンチャー

活用シーン ▶ P17



EC・通販

活用シーン ▶ P18



直販型新規事業



WEB・クラウドサービス
[継続課金ビジネス]



官公庁・公共団体向け
ビジネス

CASE1 卸売り・業務用販売

個人経営の店舗・業者ともラクに取引

Ex. 飲食店向けに食材の業務用販売

以前は



営業担当が、代金回収や消込にも関わっており、本来やるべき営業活動に集中できていない。

少額注文が多く、月末は大量の請求書発行で経理はパンク状態。

入金遅れも多くて、督促が大きな負担に。未回収債権になることもしばしば。

NP掛け払いの導入で



営業担当が非コア業務から解放され、営業活動に集中できるように。売り上げが大きくアップ。

経理の負担も解決。増員しなくても取引数の拡大に対応できるようになった。

代金未回収がなくなり、キャッシュフローも改善。

コア業務への集中で、生産性アップ。

実際にご利用いただいています! ▶ ◆ 住友ゴム工業株式会社



ミドリ安売
com

CASE2 法人・オフィス営業

営業担当に余力が生まれ営業力アップ

Ex. オフィス向けに引っ越しサービスの提供

以前は



掛け売りが当たり前なので自社対応しているが、社内の与信ルールが厳しくて新規口座開設にとっても時間と手間がかかる。

営業しながら代金回収や消込、督促も行っているので営業活動に集中できない。

NP掛け払いの導入で



請求業務がまるごと社内からなくなって、営業活動に集中できるように。顧客開拓がスピードアップ。

面倒な与信手続きがなくなり、最速で当日中に与信が可能に。顧客満足度もアップ。

営業のスピードが上がり、売り上げアップ。

実際にご利用いただいています! ▶ SB C&S ジョブカン Full Speed
Ad Technology & Marketing Company

CASE3 スタートアップ・ベンチャー

少数精鋭での
事業グロースを実現

Ex. 社内インフラサービスを提供する企業の立ち上げ

以前は



掛け払いに自社対応しているが、事業が伸びるに従って毎月何百件もの請求書発行に追われるように。

少額債権に人を付けるとコストが合わない。が、いまのリソースでは取引拡大に対応できない。

少人数で事業グロースしなくてはならないのに、決済関連の業務が増えてメンバーのコア業務を侵食。

NP掛け払いの導入で



請求業務が社内からなくなり、全員が事業グロースに集中できるように。

人を増やさなくても取引拡大に対応することが可能になった。バックオフィスの不安がなくなり、効率的なグロースを実現。

少数精鋭で、事業グロースを実現。

実際にご利用いただいています！▶



CASE4 EC・通販

個人事業主にも販売先を拡大

Ex. オフィス家具のEC販売

以前は



前払いで受けた注文の入金が確認できず、商品発送ができないでいたら、お客様から「すぐ欲しい」とクレームが。

個人経営のお客様から後払いで買いたいという電話。与信ができず前払いをお願いしたら、取りこぼしてしまった。

NP掛け払いの導入で



個人経営のお客様にも与信ができるようになり、顧客が拡大した。

注文を受けたらすぐ商品を発送することが可能になり、顧客満足度もアップした。

顧客数も売り上げもアップ。

顧客満足度もアップ。

実際にご利用いただいています! ▶

RakSul

オフィスコム

bh
Beauty & Health

特別なことはなにも必要ありません。

売り上げデータをアップロードするだけ。あとは、入金を待つだけです。



法人営業・卸売りの場合

取引先 情報登録

取引開始時に、
買い手に関する簡単な情報を
NP掛け払いに送信



取引開始

当日~3営業日内に
与信結果が返ってくるので、
与信枠内で取引を開始



取引確定

翌月頭に請求データを
CSVでアップロードすれば、
あとは入金を待つだけ



WEB・クラウドサービスの場合

取引先 情報登録

申し込みがあったら、
買い手に関する簡単な情報を
NP掛け払いに送信



サービス 提供開始

当日~3営業日内に
与信結果が返ってくるので、
与信枠内でサービスを提供



取引確定

翌月頭に請求データを
CSVでアップロードすれば、
あとは入金を待つだけ



EC・通販の場合

受注 情報登録

商品発送前に注文を締める際、
NP掛け払いが選ばれているも
のをCSVでアップロード



商品提供

最速5分で与信結果が
返ってくるので、
商品を発送



取引確定

あとは、NP掛け払いからの
入金を待つだけ



要望に合わせて個別に対応できます。お気軽にご相談ください。

ご利用料金

NP掛け払いのご利用料金は、「手数料」「請求書発行・郵便料金」「月額固定費」から構成されます。

初期導入費用	0円
手数料	取引金額の 1.2% ～3.6% ※取り扱い商材、販売方法などによって異なります。
請求書発行・郵便料金	1通あたり190円 (税抜)
月額固定費	12,000円～ ※取り扱い商材、販売方法などによって異なります。

業界最安値

多くの実績がある
ネットプロテクションズ
だからこそできます

買い手取引可能額

1社あたり1ヶ月ごと上限金額は、**最大300万円まで**が基本設定です。

ご利用料金・取引可能額は個別にご提案します。お気軽にお問い合わせください。

サービス概要

Q1 売り手への入金はいつですか？

毎月10日に前月中に買い手の支払い期限があった取引をまとめてお支払いします。基本的には月末締め翌々月10日払い(40日サイト)です。

※ 買い手の締め日・支払い日によって異なります。

Q2 買い手の支払い期限はいつですか？

基本的には月末締め翌月末払い(30日サイト)です。

※ 個社ごとに変更できます。

Q3 督促は何をしているのですか？

メール、はがき、電話、弁護士法人への委託にて状況の確認を行っています。

料金／利用条件

Q4 手数料の1.2~3.6%や固定費の12,000円~という幅は何ですか？

ご利用料金は個別提案となっており、取り扱い商材や販売方法などにより、算定させていただいております。ご利用料金をお知りになりたい方は、ぜひ一度お問い合わせください。

Q5 最低取引件数や最低取引金額はありますか？

ともに、制限はございません。

取引1件からでもご利用いただけます。

Q6 法人の定義はなんですか？

法人格をお持ちのお客様、屋号を取得されているお客様が対象となります。屋号がない場合にはご相談ください。

導入フロー

Q7 導入までのフローを教えてください

サービス開始までの流れはP22でご案内しております。別途ご利用料金や運用方法についてご案内させていただくため、まずは取り扱い商材やビジネススキームなどをお聞かせください。

Q8 申込みからどれくらいではじめられますか？

申込書類到着から10営業日ほどでご利用を開始していただけます。

運用

Q9 審査NGの買い手には どう連絡すればよいですか？

別決済方法をご案内いただくか、お取引を中止するなどのご対応をお願いします。

Q10 与信にあたって、買い手から登記簿などの 書類をもらう必要はありますか？

書類は一切必要ありません。通常の企業間取引で取得できる買い手の会社名、住所、電話番号、販売商品などの簡単な情報のみが必要となります。

Q11 NP掛け払いを利用する買い手と、 特別な契約を結ぶ必要はありますか？

売り手から、債権譲渡の旨の通知をしていただければOKです。通知に関するご案内資料はネットプロテクションズでテンプレートをご用意しています。

Q12 サービス利用にあたり、 受発注システムの改修は必要ですか？

必要ありません。ASP型の管理画面を用意しておりますので、インターネット環境があればご利用可能です。

Q13 どのような契約形態で 業務を代行しているのですか？

債権譲渡を通じてサービスを提供しています。なお契約は、規約にもとづき申込みをしていただきます。販売委託契約書等は必要ありません。

NP掛け払い が、貴社にとって最適な運用スキームをご提案します。

STEP 1

貴社の商材やビジネススキームなどをお伺いします。

STEP 2

貴社の要望をふまえ、最適な運用スキーム・サービス利用料をご提案します。

STEP 3

貴社から、申込書類を弊社へご郵送いただきます。

STEP 4

加盟審査を行います。
約10営業日ほどで完了します。

STEP 5

買い手へNP掛け払いをご案内するための準備*をお願いします。

※ECの場合はサイトへの表記など

STEP 6

NP掛け払いをご利用開始いただけます。

お申込みに必要な書類一式

弊社からメール添付でお送りするもの

- ☒ サービス利用申込書
- ☒ 個人情報取得に関する同意書
- ☒ 反社会勢力と関係がないことの確認書

貴社でご用意いただくもの

- ☒ 登記簿謄本 履歴事項全部証明書*
- ☒ 印鑑証明書* ※いずれも発行3ヶ月以内の原本

サービス導入に関する注意事項

- 取扱われる商材や提供されるサービスによっては、本決済サービスを利用できない場合がございます。(金券など、換金性の高い商材は利用できません。)
- 登録された取引に関して詐欺などの疑いがある場合、調査を行う場合がございます。状況によっては売り手に協力いただく場合がございます。また、詳細な調査が必要な場合には、売り手へのお支払いを一時的に停止させていただく場合がございます。
- 代金回収できない取引が多い場合に、販売方法などに関してご相談させていただくことがあります。状況によっては、サービス料金の変更やサービス停止などの協力をいただく場合がございます。
- 本決済サービスの利用および契約は、日本国内で事業運営をされている企業に限らせていただきます。また、日本から海外への販売にはサービスを利用できません。
- 個人事業主の方は、本決済をお申込みいただけません。
- 譲渡できる債権には以下のような制限がございます。詳細は加盟店規約をご確認ください。
 1. 本決済サービスの利用条件につき、買い手より了承を得た後に発生した取引のみ譲渡できます。
 2. 分割債権(例えば100万円の売掛債権のうちの30万円分のみ)を引き受けることはできません。
 3. 一度譲渡された債権でも、商品・サービスの内容に関して売り手と買い手とでクレームなどの紛争が明らかとなった場合は、売り手と買い手とで解決していただきます。解決しない場合、弊社から債権をお戻しいたします。
 4. すでに未払いなどの問題が発生している取引先への債権の譲渡はできません。
 5. 解約金や違約金の債権の譲渡はできません。
- サービス手数料および決済事務手数料などの買い手への転嫁はできません。

業界No.1※。「後払い決済」を牽引してきた、 ネットプロテクションズが運営しています。

2002年に通販事業者向け決済サービス「NP後払い」を開始し、業界シェア圧倒的No.1(※)に成長。
日本で初めてリスク保証型の後払い決済サービスの提供を実現しました。
決済の本質は取引を安全にスムーズにつなぐこと。その思いで磨き続けた、与信精度の高さ、安定性、柔軟性、
そして築き上げた数多くの実績と信頼が、私たちの強みです。

提供サービス

累計取引1億件超 / 利用企業170万社 / 年間流通金額2,300億円 突破

 **NP後払い**
BtoC通販向け
後払いサービス

 **NP後払いair**
BtoCサービス向け
後払いサービス

 **NP掛け払い**
BtoB向け
後払い決済サービス

 **atone**
BtoC向け
会員制決済サービス

 **NPカード**
クレジットカード
決済代行サービス

導入企業（一部掲載）



ANGFA store

太田胃散



ハビタス FLAG SHOP
SHUJESHA

La Dina by Cecite

タカラトミーホールディングス
タカラトミーホールディングス

西松屋

NISSIN オンラインストア

hibiyakadan.com

FOREVER 21

BAYCREW'S
STORE

POLA

myet-fax

今日を愛する。
LION

LUSH FRESH
COSMETICS

LIXIL
ONLINE SHOP

EXOTISM

※導入実績当社調べ

会社概要



商号 株式会社ネットプロテクションズ
(Net Protections, Inc.)

設立 2000年1月

資本金 1億円

従業員数 224名(2018年4月1日現在)

主要株主 株式会社ネットプロテクションズホールディングス(※)
※株式会社三井住友銀行、
株式会社アドバンテッジパートナーズ関連ファンド
が株主

事業概要 BtoC通販向け決済「NP後払い」の運営
BtoCサービス向け決済「NP後払いair」の運営
BtoB向け決済「NP掛け払い」の運営
BtoC向け会員制決済「atone(アトネ)」の運営
ポイントプログラムの運営

加盟団体 一般社団法人FinTech協会
一般社団法人 新経済連盟
東京商工会議所(「ザ・ビジネスモール」連携)
社団法人日本通信販売協会(JADMA)
全国イーコマース協議会



貴社の課題に合わせて、NP掛け払いの導入プランをご提案します。
まずはお気軽にご相談ください。

 **03-4577-9630**

電話受付時間

9:30～18:00（土日祝日を除く）

 **btob-info@netprotections.co.jp**

 **NP掛け払い**