お問い合わせ

株式会社ネットプロテクションズ

03-4577-9630

受付時間 10:00-17:00（土日祝日を除く）

btob-info@netprotections.co.jp

NP掛け払い

SERVICE GUIDE

10820422

GRCS - 2302

ICMS-SR0171 / JIS Q 27001

202606_1

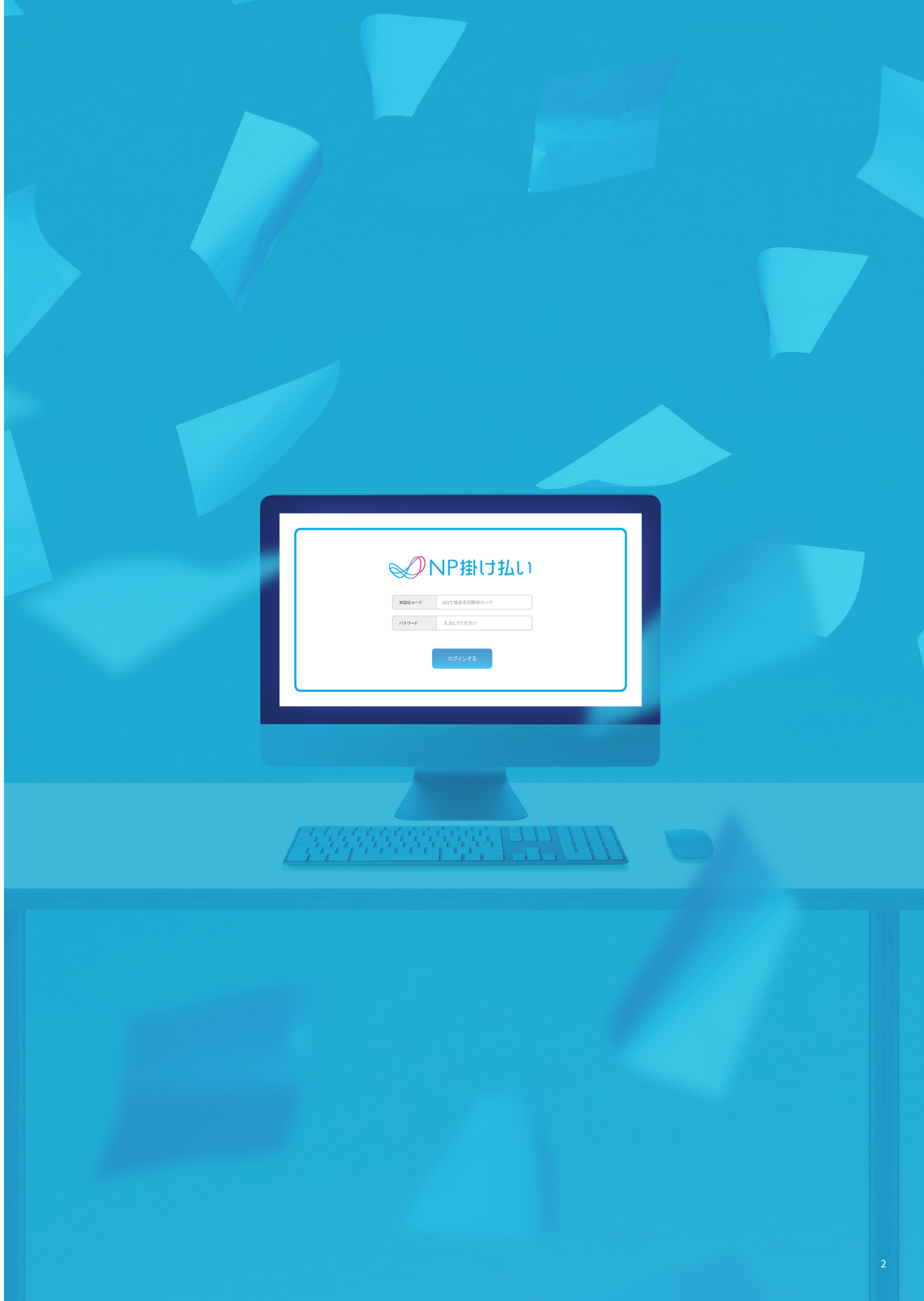
NP掛け払い

もう、決済は、
まかせる時代です。

顧客開拓。事業成長。新規事業立ち上げ。業務効率化。働き方改革。
いま、企業の課題は山積みです。こうした課題を前進させるためのカギが、
「決済」にあるかもしれない。そう聞いたら、驚かれるでしょうか。
NP掛け払いは、企業間の決済業務をまるごと引き受けることで、
生産性を向上させ、さまざまな経営効果を生む新しい決済サービスです。

もっと生産性をあげたい。
もっと事業を拡大したい。
そんな想いをお持ちなら、

ぜひ一度、NP掛け払いに「決済をまかせる」ことをご検討ください。



導入実績

「NP掛け払い」は、
あらゆる業種・販売形態に対応し、
多くの企業に選ばれている
決済サービスです。

導入店舗数
3,800店舗[※1]
突破

累計取引件数
4,000万件[※2]
突破

年間取扱高
3,438億円[※3]
突破

SB C&S　住友ゴム工業株式会社　MITSUI&CO.　三菱地所レジデンス　RAKSUL　TORETA

ジョブカン　subsclife　よりそう　apérza　Timee　くらしのマーケット

オフィスコム　Talknote　AMANO　SHOP STOP　Spacee　S.RIDE　NTTDATA

ダンボールワン　ストアーエキスプレス　openLogi　KINGprinters　ミドリ安全.com　RICHKA

bh　ProLabo Holdings　BEAUTY GARAGE　Full Speed　酒のリカマン　Takanashi　MORINAGA

USEN　UCC　エスイー株式会社　アライ　シェアフル　SORACOM　FOODISON

DAIKEN　集英社　JFEエンジニアリング株式会社　水野産業株式会社　三河屋製麺　西日本製麺

※1 2026年3月31日時点。　※2 サービス提供開始から2026年3月31日までにおける取引件数。　※3 2025年4月1日～2026年3月31日までにおける取扱高。

運営会社

Net Protections

**運営会社ネットプロテクションズは
業界トップシェアを誇る「後払い決済」の
リーディングカンパニーです。**

2002年に通販事業者向け決済サービス「NP後払い」を開始し、業界トップシェアに成長。
日本で初めてリスク保証型の後払い決済サービスの提供を実現しました。
決済の本質は取引を安全にスムーズにつなぐこと。その思いで磨き続けた、与信精度の高さ、安定性、柔軟性、
そして築き上げた数多くの実績と信頼が、私たちの強みです。

提供サービス

累計取引件数 **6.5億件**[※1] ／ 年間取扱高 **7,643億円**[※2]

NP後払い	NP後払いair	NP掛け払い	atone
BtoC通販向け決済	BtoCサービス向け決済	BtoB向け決済	BtoC向け会員制決済

会社概要

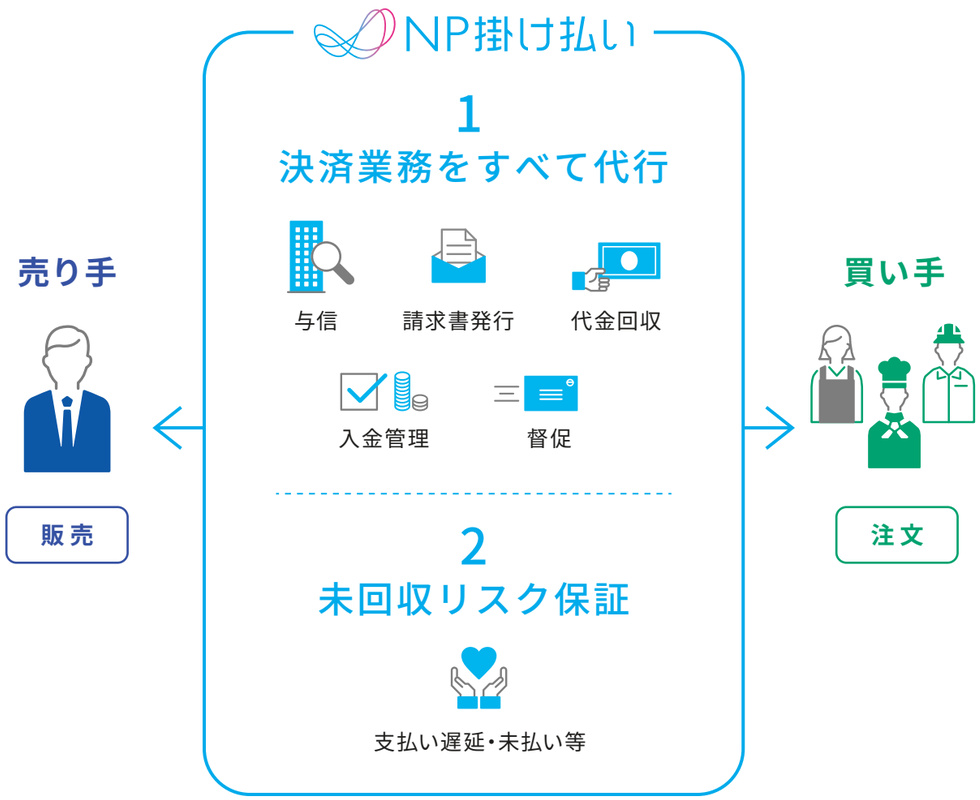
商号	株式会社ネットプロテクションズ
代表取締役社長	柴田 紳
創業	2000年1月
資本金	1億円
従業員数	336名（2026年3月31日時点）
本社所在地	東京都千代田区麹町4丁目2-6
拠点	京都・大阪・愛知・愛媛・福岡
事業概要	後払い決済（BNPL）サービスの開発・提供
親会社	株式会社ネットプロテクションズホールディングス
グループ会社	NP Taiwan, Inc.（恩沛科技股份有限公司） Net Protections Vietnam Co., Ltd. 株式会社NPファイナンス

沿革

2000年 1月　会社創業
2002年 3月　BtoC通販向け決済「NP後払い」サービス提供開始
2011年 4月　BtoB向け決済「NP掛け払い」サービス提供開始
2015年 7月　BtoCサービス向け決済「NP後払いair」サービス提供開始
2017年 6月　BtoC向け会員制決済「atone（アトネ）」サービス提供開始
2018年 3月　台湾オフィス設立
2018年 5月　京都オフィス設立
2018年 7月　本社オフィスを東京都千代田区麹町に移転
2018年 8月　BtoC台湾向け決済「AFTEE（アフティー）」サービス提供開始
2019年 3月　九州オフィス設立
2021年 12月　東京証券取引所市場第一部へ上場
2023年 5月　四国サテライトオフィス設立
2023年 6月　東海サテライトオフィス設立
2025年 11月　大阪オフィス設立

※1 全サービスの提供開始から2026年3月31日までにおける取引件数。　※2 全サービスの2025年4月1日～2026年3月31日までにおける取扱高。

「NP掛け払い」とは
企業間取引における決済の
業務と**リスク保証**を
代行するサービスです。



決済をまかせると、
事業成長がスムーズになります。

軽視されがちなバックオフィス業務でありながら、
ビジネスのさまざまな場面で負担になる決済。
その決済の業務とリスクがなくなれば、企業はもっと事業成長に注力できます。

決済が原因で生まれる「事業成長のブレーキ」を


社員みんなで
決済業務を
負担している。


営業が督促業務に
時間を取られている。


経営層まで
与信管理に
関わっている。


バックオフィスが
取引件数の増加に
対応しきれていない。


財経部門が
リスクに過敏になり
与信が通らない。


請求業務の
負担が重く
新しいプロジェクトが
進まない。

決済の業務とリスクから解放して
「事業成長のアクセル」に。

- 生産性の向上・働き方改革
- 営業活性化
- 販売チャネルの拡大
- 円滑なスタートアップ
- 直販型事業の立ち上げ
- 顧客満足度の向上

特徴

貴社にも取引先にも嬉しい、
事業成長につながる決済のしくみ。

特徴 1 代行範囲の広さ

特徴 2 柔軟な対応力

特徴 3 取引先にとっての便利さ



特徴 1 代行範囲の広さ

「一部」ではなく、「すべて」おまかせいただけます。

与信からリスク保証まで、決済にまつわるすべてのプロセスを代行します。

他社サービスとの代行範囲の比較

さまざまな代行／アウトソーシングサービス、
管理サービスが存在していますが、
決済業務をすべて代行できるのは、「NP掛け払い」ならではの特徴です。

		与信	請求書発行	代金回収	入金管理	督促	未回収リスク保証
NP掛け払い		○	○	○	○	○	○
		← NP掛け払い はすべてカバー →					
他社サービス	請求書代行サービス	×	○	×	×	×	×
	消込・債権管理サービス	×	×	×	○	×	×
	債権保証サービス ファクタリング	×	×	×	×	×	○
	集金・回収代行サービス	×	○	○	○	×	×

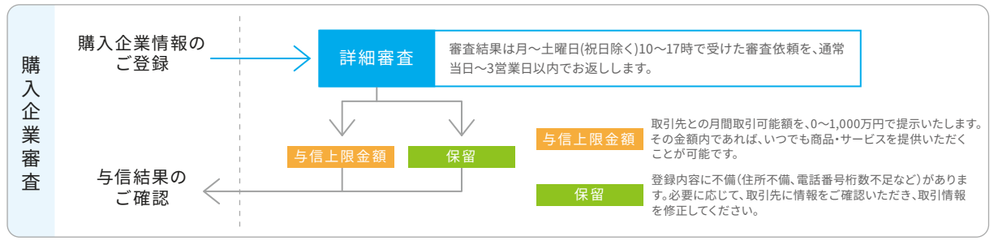
特徴 2

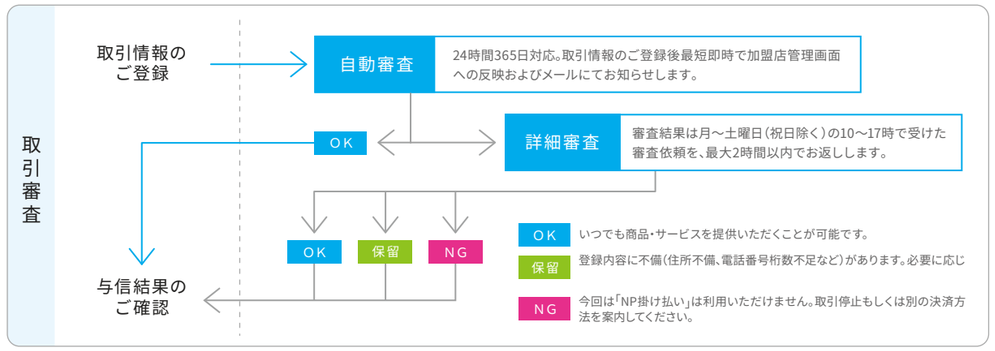
柔軟な対応力

一律のサービスではなく、貴社のためのサービスをご用意します。

与信

● ネットプロテクションズ独自の与信管理のしくみにより、初取引の相手や個人事業主、中小企業などにも与信が可能です。
● 与信通過率99%※。基本的に「NP掛け払い」で未入金の方以外はご利用できます。
● 1社あたり1ヶ月最大1,000万円まで取引可能です。（詳細はP24をご確認ください。）
● 与信は、取引審査で最短即時。購入企業審査の場合も最短当日で完了。取引先をお待たせしません。

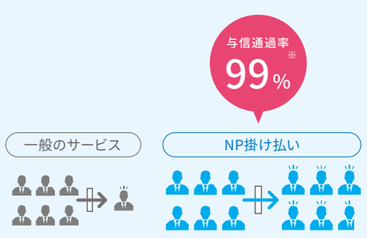




特許取得済み

独自のシステムにより、リスクを最大限まで引き受けます。

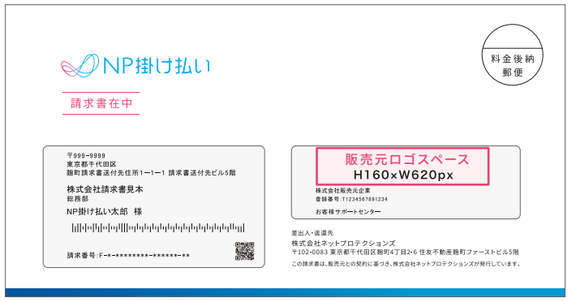
「NP掛け払い」は、豊富な取引量をもとに、最小限の情報だけで瞬時に多角的なリスク分析を行える与信管理システムを構築。
与信できる取引先を大幅に増やし、
より多くの取引先と安心かつスムーズな取引開始を可能にします。



※ 2026年3月31日時点。

請求書発行

● 「NP掛け払い」から取引先に請求書を発行します。
● 貴社の会社名やロゴを請求書に記載できます。
● 官公庁・公共団体など業界特有のルールの対応が求められるケースを含め、さまざまなケースに個別対応が可能です。
● 追加料金は一切不要で、請求書再発行にも対応します。

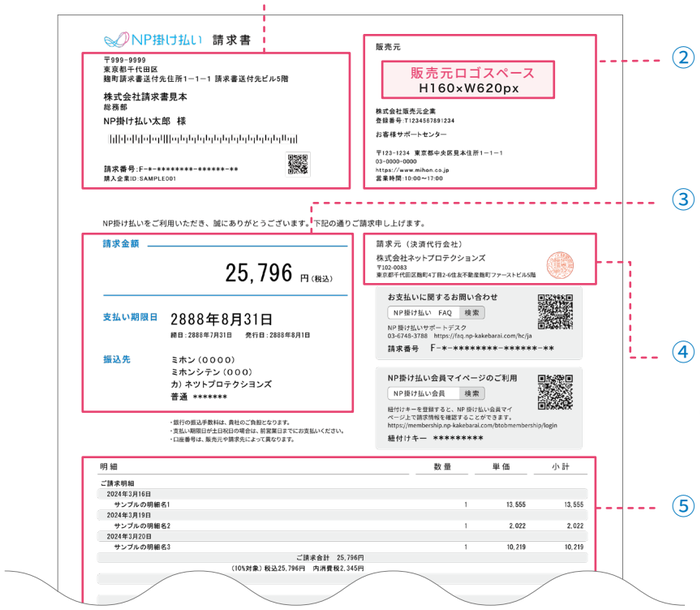


封筒

請求書を開かずに、
送付先と販売元が見える

取引先にも安心してご利用いただけます。

請求書



① 送付先
請求書の送付先が記載されます。

② 販売元（企業ロゴ記載可能）
販売元として貴社の情報が記載されます。
ロゴマークも掲載可能です。

③ 請求金額
請求金額、支払い期限、
振込先情報が記載されます。

④ 請求元
請求元としてネットプロテクションズの
情報が記載されます。

⑤ 明細（アレンジ可能）
ご注文の明細が記載されます。
最大776行まで記載可能です。

入金管理

● 入金管理のすべてを引き受けます。
● 入金の確認、消込、入金間違いへの対応などの手間が一切なくなり、人的ミスの防止にもつながります。
● ネットプロテクションズへお支払いいただく利用料を相殺した上で、毎月決まったタイミングで一括入金します。
● 取引ごとの明細が見えるので、詳細な確認が可能です。

代金回収・督促

● 精神的にも負担が大きい代金回収、督促を、すべて引き受けます。
● 代金は100%保証※。キャッシュフローも安定化します。

未回収リスク保証

● 掛け売りの代金は、すべて立て替え払いします。
● 支払い遅延から倒産まで、あらゆるケースで100%代金を保証※します。
● 万一の貸倒れの場合にも、貴社の手続きは一切不要です。

修正・キャンセルへの対応

● 請求情報の誤り、返品・キャンセル等があった場合にも対応が可能です。
● 修正した請求書を即時再発行することもできます。

お問い合わせ対応

● 専用サポートデスクが、取引先からのお問い合わせに対応します。
（商品内容、発送等に関するお問い合わせは、貴社の対応となります。）

※当社所定の審査を通過した取引が対象となります。審査通過後においても、当該取引に関して加盟店と購入企業の間に紛争が生じ、速やかに解決ができず、又はそのおそれがあると当社が判断したときその他「NP掛け払い加盟店規約」所定の事由がある取引は、対象外となります。

特徴3 取引先にとっての便利さ

貴社の満足、だけではなく、取引先の満足も考えています。

事前手続き不要

● 取引先は、事前登録や書類提出、捺印などの手間は一切必要ありません。
● 独自のシステムにより、貴社からいただく最小限の情報だけで 即座に与信することが可能です。
● 手間やストレスを感じることなく、掛け払いでの取引を開始していただけます。
● 既存の取引先もスムーズに「NP掛け払い」へ移行していただけます。

個人事業主もOK/最短即時で与信

● 個人事業主も含めて、ほぼすべての法人に与信が可能です。
● 与信スピードは最短即時で、すぐにサービスの利用を開始していただけます。

多様な支払い方法

● 銀行振込、口座振替に加え、コンビニ払いにも対応しています。
● 幅広い支払い方法に対応することで、顧客満足度を向上できます。

各種書類にも対応

● 領収書や口座振替登録書などが求められる場合にも対応できます。

締日・支払い日の柔軟性

● 取引先ごとに個別設定可能。
● 現行の条件そのままに対応できます。

類似サービスとの違い



圧倒的な取引実績から築き上げた
サービス品質の高さで選ばれています。

既存の代行・保証サービスと比べた違い

他社決済サービスと比べた違い

代行範囲の広さ



代行範囲が狭いと…

- × オペレーションの分裂によって連携ミスのリスクが増加します。
- × 部分的に社内に業務が残り、かえって複雑化します。

一部ではなく、すべてを外部化できる。

与信 / 請求書発行 / 代金回収 / 入金管理 / 督促 / 未回収リスク保証

柔軟な対応力



柔軟性に欠けると…

- × 業種・販売形態によってサービス自体を利用できない可能性があります。
- × 対応できない取引先やケースが発生した場合、結局自社で対応しなければなりません。

- 個人事業主にも与信可能 **与信通過率99%※**
- **手続き不要**だから既存顧客もスムーズに移行
- BtoBであれば **あらゆる販売形態**に対応
- **あらゆる支払い条件**に柔軟に対応可能
- 請求書に貴社の社名や **ロゴマークを記載可能**
- **請求書の再発行**にも対応可能
- あらゆるケースで **リスクを保証**
- コールセンターが **お問い合わせに対応**

取引先にとっての便利さ



顧客目線が不十分だと…

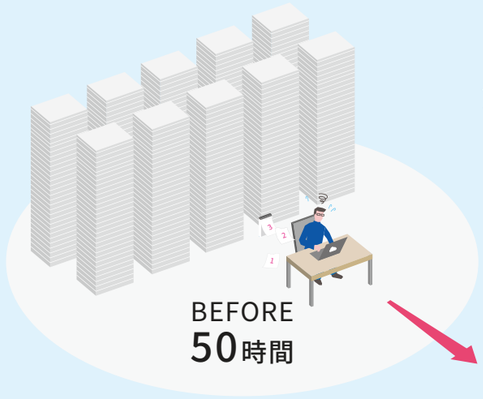
- × 取引先の手間が増え、顧客満足度低下につながります。
- × 制約を課したり、利用を断らざるをえないケースが発生します。

- 書類提出・捺印などの **事前手続きが不要**
- **最速即時で与信** すぐに利用を開始可能
- コンビニ払い・銀行振込 口座振替など **多様な支払い手段に対応**
- **領収書**や**口座振替登録書**などの依頼に対応
- 締日・支払い日の **個別設定が可能**

※ 2026年3月31日時点。

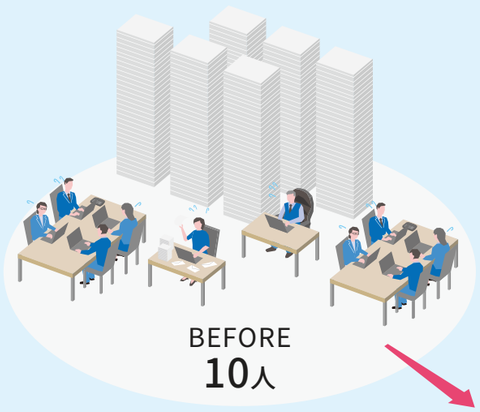
導入効果

時間も、人材も、有効に活かせる。
事業成長に集中できます。



決済業務にかかる時間が
全社で月トータル
わずか10分に。





決済業務に
関わっている社員の
人数が1人に。



多様な導入効果

業種・業態を問わず、幅広い企業様にご利用いただいています。

生産性の向上・働き方改革

非生産的な間接業務から解放され、
コア業務に集中できる。

実際に生産性が向上した企業様



TORETA
株式会社トレタ様

営業活性化

非コア業務から解放され、
営業活動に注力できる。

実際に営業活性化した企業様



SB C&S
SB C&S株式会社様

販売チャネルの拡大

リスクを恐れず、あらゆるタイプの
法人を顧客化できるようになる。

実際に販売チャネルが拡大した企業様

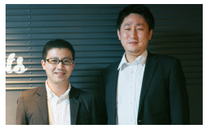


AMANO
アマノ株式会社様

円滑なスタートアップ

少数精鋭で、コア業務に集中し、
効率的な事業拡大を実現できる。

実際に円滑なスタートアップをした企業様



ジョブカン
株式会社Donuts様

直販型事業の立ち上げ

決済ノウハウや体制がなくても、
新規事業がスピーディに立ち上がる。

実際に直販型事業を立ち上げた企業様



住友ゴム工業株式会社
住友ゴム工業株式会社様

顧客満足度の向上

掛け払いでスピーディに取引したい、
そんなお客様のニーズに応えられる。

実際に顧客満足度が向上した企業様



ミドリ安全.com
ミドリ安全株式会社様

運用イメージ

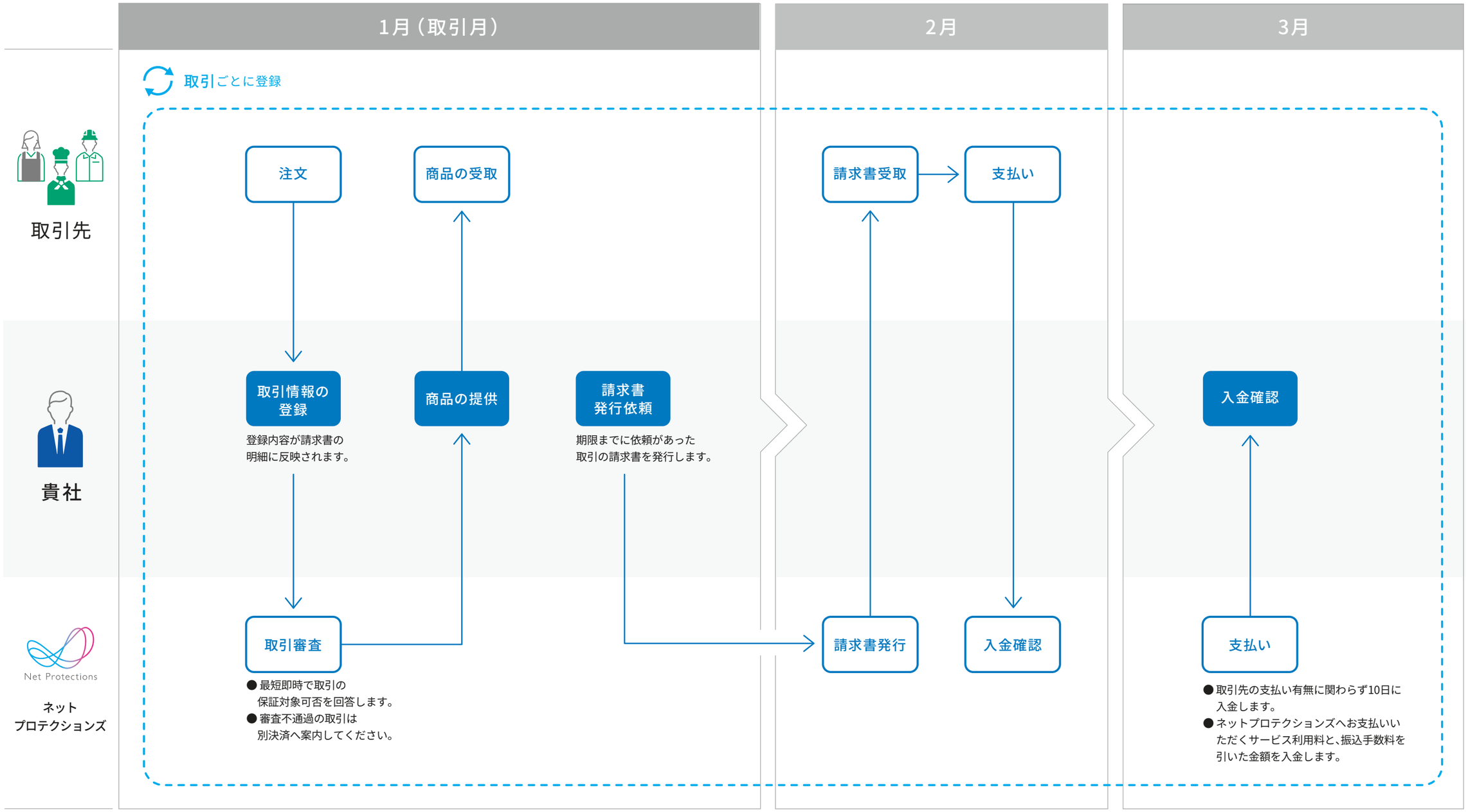
通販モデル

取引ごとに与信審査をするモデルです。
審査時間は最短即時。与信枠の管理も必要ありません。

こんな企業におすすめ

- ECサイトで商品を販売している企業。
- 注文のあった当日中に商品の手配をしている企業。
- ECサイトで即時に掛け払いを提供したい企業。





運用イメージ

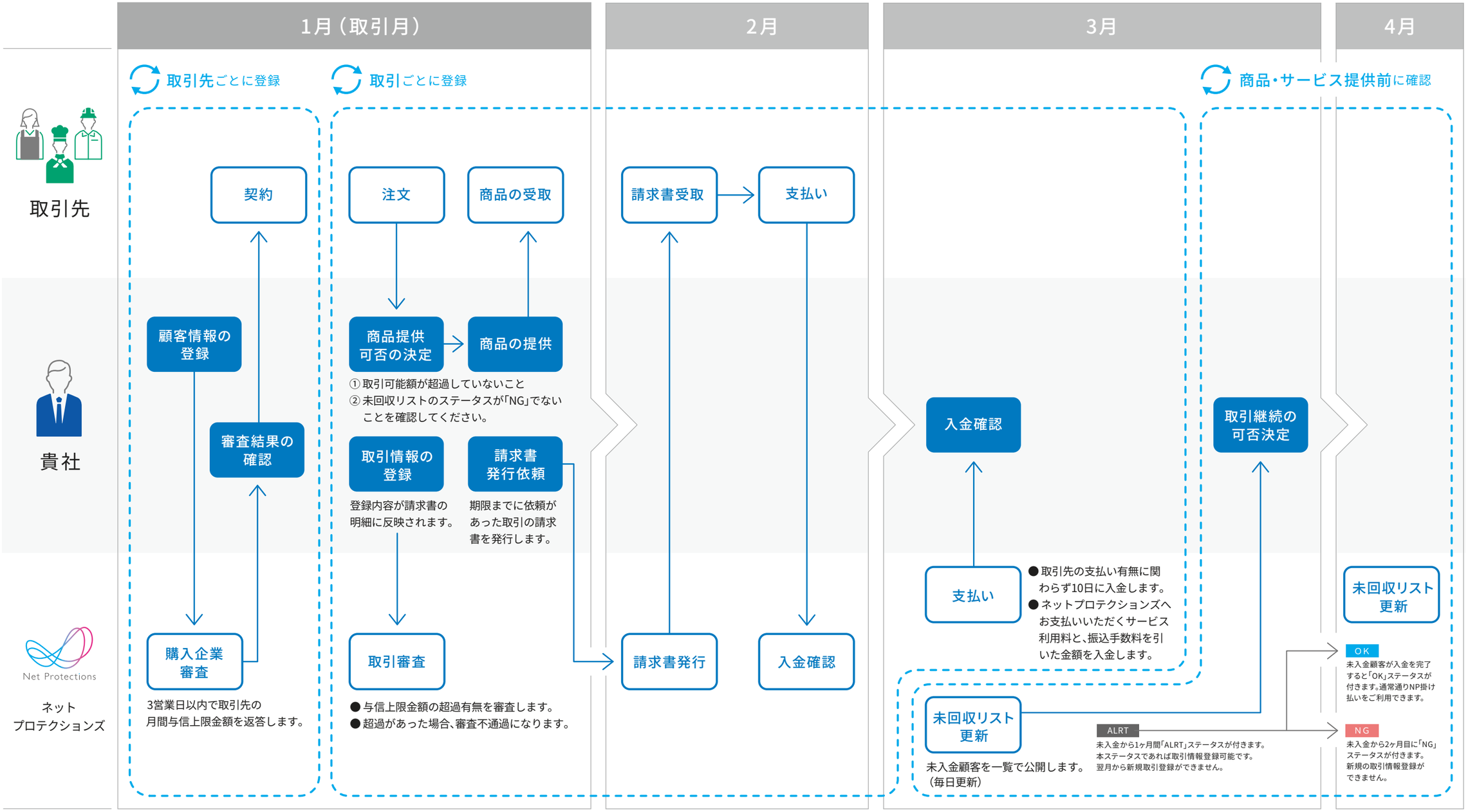
営業販売モデル

取引先ごとに月間与信上限金額を設定するモデルです。
営業先の保証金額が、営業活動前にわかります。

こんな企業におすすめ



- 取引先と継続的に取引が発生する企業。
- 受注日と納品日に数日～数ヶ月ほど差がある企業。
- 営業活動シーンで「掛け売りができる」ことをセールスポイントにしたい企業。



運用イメージ

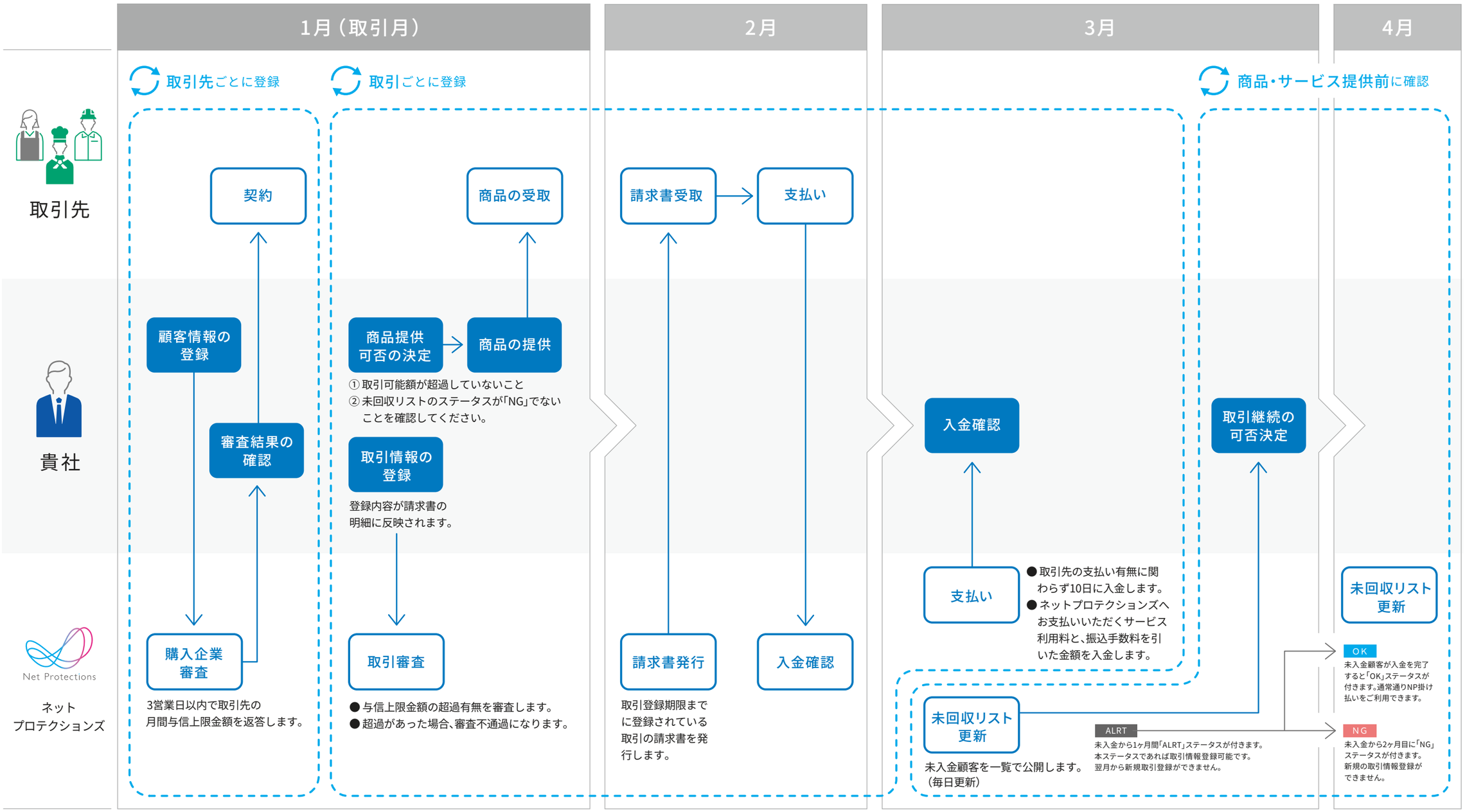
月額サービスモデル

取引先ごとに月額与信上限金額を設定するモデルです。
毎月の定期請求や、従量課金型サービスの請求にも対応できます。

こんな企業におすすめ

- 毎月利用される商品・サービスを提供している企業。
- 料金プランに従量課金制を採用している企業。





運用管理

管理画面

インターネットからログインするだけで直感的に操作いただけます。

決済情報は、専用の管理サイトで一括管理できます。むずかしい操作は必要なく、パソコンが苦手な方でも簡単にご利用できます。



データの登録方法

手動入力

CSVファイルによる一括アップロード

API連携

すべての作業を完全自動化できます。

連携サービスをご利用いただくと必要な作業がすべて自動化されます。一切の運用負荷なく「NP掛け払い」をご利用いただけます。



- 取引情報のご登録
- 与信結果の受信
- 請求確定のご登録

さまざまな販売管理、ECサイト構築システムと連携

APPEXCHANGE salesforce PARTNER / makeshop by GMO / GMO クラウドEC / Bcart / kintone / shopify / EC CUBE / EBISUMART / ソアスク / BeeTrade / スマレジEC B2B / 特攻店長 / GoQSystem / Yoom / W2

料金／利用条件

サービス利用料

初期導入費用	0円	
債権買取手数料（非課税）	0.2〜0.5%	顧客請求額の 1.2〜3.6%
システム利用料 変動（課税・税別）	1.0〜3.1%	
システム利用料 固定（課税・税別）	12,000円〜 /月	

成約サポート手数料（課税・税別）

郵送 / 請求書払い コンビニ払込票あり（1件あたり）	252円	メール / 請求書払い コンビニ払込票あり（1件あたり）	165円
郵送 / 請求書払い コンビニ払込票なし（1件あたり）	177円	メール / 請求書払い コンビニ払込票なし（1件あたり）	0円
郵送 / 請求書兼口座振替通知書（1件あたり）	217円	メール / 請求書兼口座振替通知書（1件あたり）	90円

※サービス利用料は個別にご提案します。ご利用金額・商材・販売方法などによってリスクを算定させていただき、お見積しますので、まずはお問い合わせください。

取引先の利用条件

与信上限金額

取引先1社あたり1ヶ月ごと与信上限金額は、最大1,000万円までが基本設定です。
与信上限金額は個別のご提案となります。

決済方法

銀行振込　口座振替　コンビニ払い　からお選びいただけます。

入金スケジュール

締日／支払い日

取引先ごとに設定可能。基本的に、月末締め翌月末払いの設定がされていますが、それ以外にもご要望に応じて五十日ごとに設定が可能です。

ネットプロテクションズからの支払い日

基本的には取引先の支払い月の翌月10日（40日サイト）にお支払いします。
40日サイト以外にも最短で10日サイトから支払い日をご選択可能です。

ex. 月末締め 翌月末払いの設定の場合（下記以外は個別にご相談ください）



よくある質問

サービス概要

Q1 加盟店への入金はいつですか？

毎月10日に前月中に取引先の支払い期限があった取引をまとめてお支払いします。基本的には月末締め翌々月10日払い（40日サイト）です。
※取引先の締日・支払い日によって異なります。
※40日サイト以外にも最短で10日サイトから入金日をご選択いただくことができます。

Q2 取引先の支払い期限はいつですか？

基本的には月末締め翌月末払い（30日サイト）です。
※個社ごとに変更できます。

Q3 督促は何をしているのですか？

メール、はがき、電話、弁護士法人への委託にて状況の確認を行っています。

料金／利用条件

Q4 手数料に設けられている幅は何ですか？

サービス利用料は個別提案となっており、取り扱い商材や販売方法などにより、算定させていただいております。サービス利用料をお知りになりたい方は、ぜひ一度お問い合わせください。

Q5 最低取引件数や最低取引金額はありますか？

ともに、制限はございません。取引1件からでもご利用いただけます。

Q6 法人の定義はなんですか？

法人格をお持ちのお客様、屋号を取得されているお客様が対象となります。屋号がない場合にはご相談ください。

導入フロー

Q7 導入までのフローを教えてください

サービス開始までの流れはP26でご案内しております。別途サービス利用料や運用方法についてご案内させていただくため、まずは取り扱い商材やビジネススキームなどをお聞かせください。

Q8 申し込みからどれくらいではじめられますか？

申込フォーム入力完了から10営業日ほどでご利用を開始していただけます。

運用

Q9 審査NGの取引先にはどう連絡すればよいですか？

別決済方法をご案内いただくか、取引を中止するなどのご対応をお願いします。

Q10 与信にあたって、取引先から登記簿などの書類をもらう必要はありますか？

書類は一切必要ありません。通常の企業間取引で取得できる取引先の会社名、住所、電話番号、販売商品などの簡単な情報のみが必要となります。

Q11 「NP掛け払い」を利用する取引先と、特別な契約を結ぶ必要はありますか？

貴社から、債権譲渡の旨の通知をしていただければOKです。通知に関するご案内資料はネットプロテクションズでテンプレートをご用意しています。

Q12 サービス利用にあたり、受発注システムの改修は必要ですか？

必要ありません。ASP型の管理画面を用意しておりますので、インターネット環境があればご利用可能です。

Q13 どのような契約形態で業務を代行しているのですか？

債権譲渡を通じてサービスを提供しています。なお契約は、規約にもとづき申し込みをしていただきます。販売委託契約書等は必要ありません。

サービス開始までの流れ

貴社にとって最適な運用スキームをご提案します。

STEP 1 貴社の商材やビジネススキームなどをお伺いします。

STEP 2 貴社の要望をふまえ、最適な運用スキーム・サービス利用料をご提案します。

STEP 3 貴社から、申込フォームのご入力と必要書類の添付を行っていただきます。

STEP 4 加盟審査を行います。約10営業日ほどで完了します。

STEP 5 取引先へ「NP掛け払い」をご案内するための準備※をお願いします。
※ECの場合はサイトへの表記など

STEP 6 「NP掛け払い」をご利用開始いただけます。

申し込みに必要な書類一式

- ☑ 登記簿 履歴事項全部証明書 スキャンデータ
  ※発行3ヶ月以内のもの
- ☑ 印鑑証明書スキャンデータ
  ※発行3ヶ月以内のもの
- ☑ その他、必要免許
  （既得の免許がある場合）

サービス導入に関する注意事項

- 取扱われる商材や提供されるサービスによっては、本決済サービスを利用できない場合がございます。（金券など、換金性の高い商材は利用できません。）
- 登録された取引に関して詐欺などの疑いがある場合、調査を行うことがございます。状況によっては貴社に協力いただくことがございます。また、詳細な調査が必要な場合には、貴社へのお支払いを一時的に停止させていただくことがございます。
- 代金回収できない取引が多い場合に、販売方法などに関してご相談させていただくことがあります。状況によっては、サービス利用料の変更やサービス停止などの協力をいただく場合がございます。
- 本決済サービスの利用および契約は、日本国内で事業運営をされている企業に限らせていただきます。また、日本から海外への販売にはサービスを利用できません。
- 個人事業主の方は、本決済をお申込みいただけません。
- 譲渡できる債権には以下のような制限がございます。詳細は加盟店規約をご確認ください。
  1.本決済サービスの利用条件につき、取引先より了承を得た後に発生した取引のみ譲渡できます。
  2.分割債権（例えば100万円の売掛債権のうちの30万円分のみ）を引き受けることはできません。
  3.一度譲渡された債権でも、商品・サービスの内容に関して貴社と取引先とでクレームなどの紛争が明らかとなった場合は、貴社と取引先とで解決していただきます。解決しない場合、弊社から債権をお戻しいたします。
  4.すでに未払いなどの問題が発生している取引先への債権の譲渡はできません。
  5.解約金や違約金の債権の譲渡はできません。
- サービス利用料および決済事務手数料などの取引先への転稼はできません。